



Finanças estruturadas e estratégias de captação de recursos ao longo do ciclo empresarial

Otimizando investimentos para
todas as fases corporativas

www.idbriefing.com.br

contato@idbriefing.com.br

A importância das finanças estruturadas na captação empresarial

Planejamento eficiente para redução de custos e riscos



Importância do Planejamento Financeiro

Planejar financeiramente identifica oportunidades que reduzem custos e riscos na captação de recursos.

Redução de Custos

O planejamento cuidadoso ajuda a minimizar o custo de captação, otimizando recursos financeiros da empresa.

Mitigação de Riscos

Identificar riscos financeiros permite estabelecer estratégias para aumentar a segurança e estabilidade financeira.

Eficiência e Sustentabilidade

O planejamento eficiente assegura a sustentabilidade financeira e o crescimento a longo prazo da empresa.

Impacto do custo de capital, perfil de risco e governança na qualidade da captação

Custo do Capital

O custo do capital determina o preço para captar recursos e impacta a viabilidade financeira dos projetos empresariais.

Perfil de Risco da Empresa

O perfil de risco avalia a probabilidade de perdas e influencia as condições de financiamento disponíveis para a empresa.

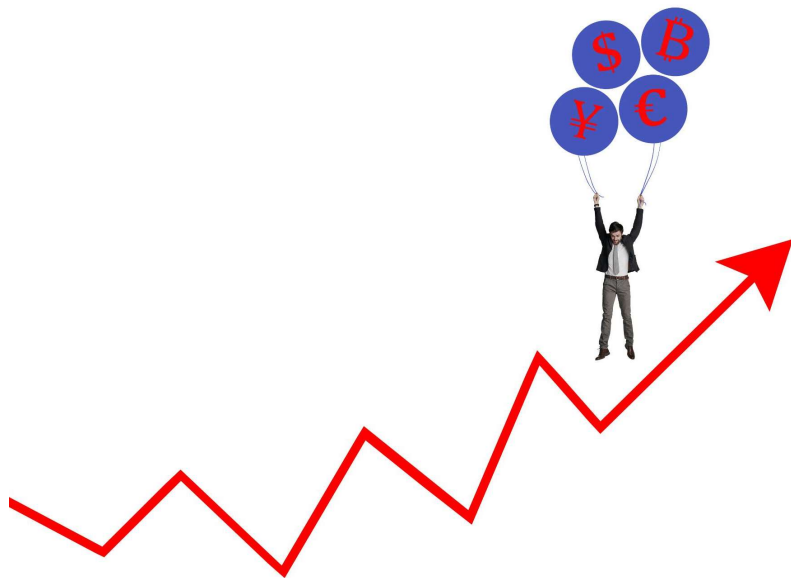
Qualidade da Governança Corporativa

Governança corporativa sólida assegura transparência e confiança, melhorando as condições para captação de recursos.



Instrumentos financeiros em diferentes fases do ciclo da empresa

Identificação das fases: crescimento, consolidação, reestruturação e expansão internacional



Fase de Crescimento

Empresas aumentam operações e buscam recursos para sustentar a expansão e inovar no mercado.

Fase de Consolidação

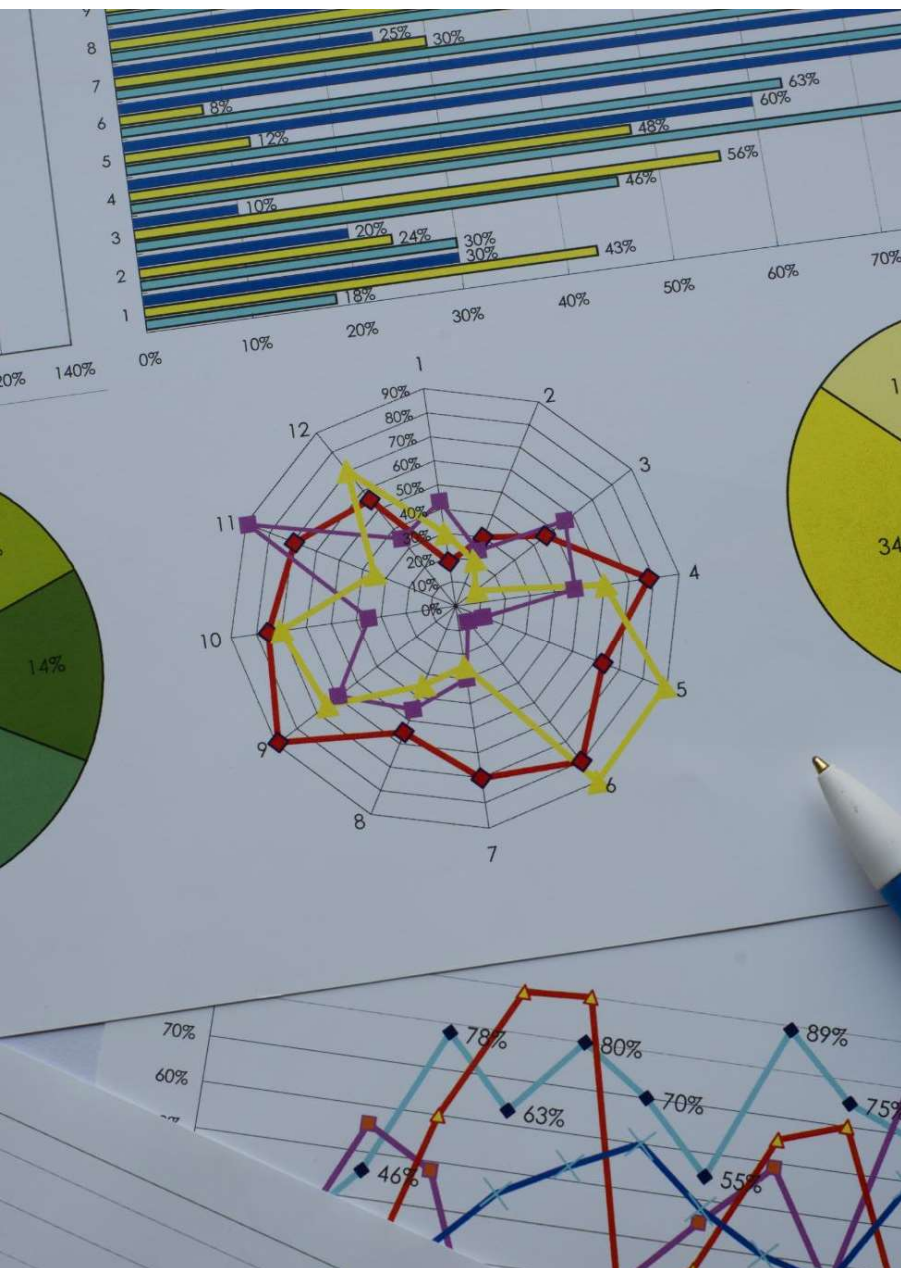
Organizações fortalecem sua posição de mercado e otimizam processos para maior estabilidade financeira.

Fase de Reestruturação

Empresas reformulam suas operações para superar desafios e melhorar eficiência operacional.

Expansão Internacional

Negócios ampliam presença global, enfrentando novos mercados e adaptando estratégias internacionais.



Mapeamento de instrumentos financeiros alinhados aos objetivos estratégicos

Importância da Seleção

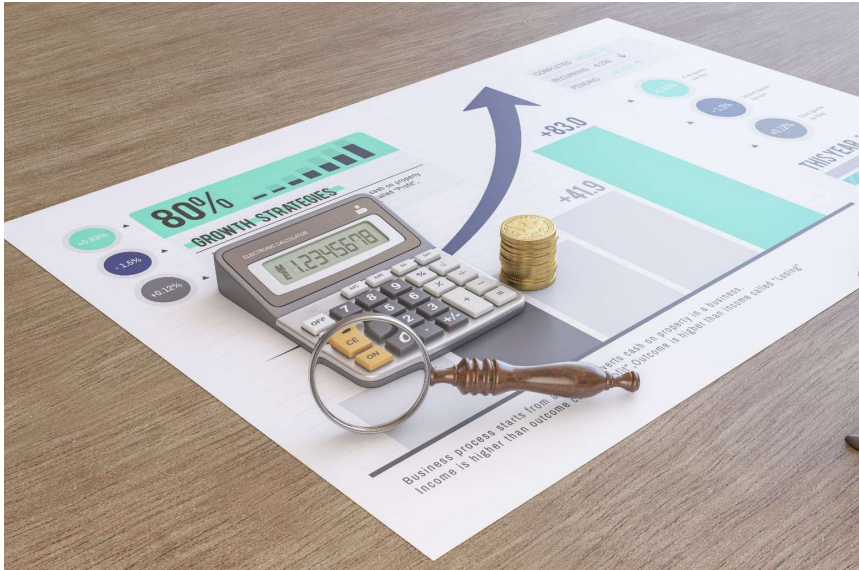
Escolher os instrumentos financeiros adequados é essencial para alcançar objetivos estratégicos com eficiência.

Fases do Processo

Cada fase da captação requer instrumentos financeiros específicos para sustentabilidade e eficiência.

Alinhamento Estratégico

Alinhar instrumentos financeiros aos objetivos estratégicos maximiza resultados e sustentabilidade.



Equity, dívida estruturada, securitização, empréstimos e financiamentos

Equity

Equity representa participação acionária na empresa, usada para captar recursos com compartilhamento de riscos e lucros.

Dívida Estruturada

Dívida estruturada envolve instrumentos financeiros sofisticados para otimizar captação com riscos e retornos ajustados.

Securitização

Securitização converte ativos em títulos negociáveis, facilitando a captação de recursos através do mercado financeiro.

Empréstimos e Financiamentos

Empréstimos e financiamentos são formas tradicionais de captação com pagamento de juros e prazos definidos.

**Preparação
documental e
governança para
captação eficiente**



Elaboração de demonstrações financeiras auditadas

Transparência Financeira

Demonstrações auditadas promovem transparência, assegurando informações financeiras claras e confiáveis para investidores.

Confiança dos Investidores

Relatórios auditados aumentam a confiança de investidores e credores ao validar a veracidade dos dados financeiros.

Requisito para Captação

Auditorias são essenciais em processos de captação, garantindo credibilidade e facilitando o acesso a recursos.

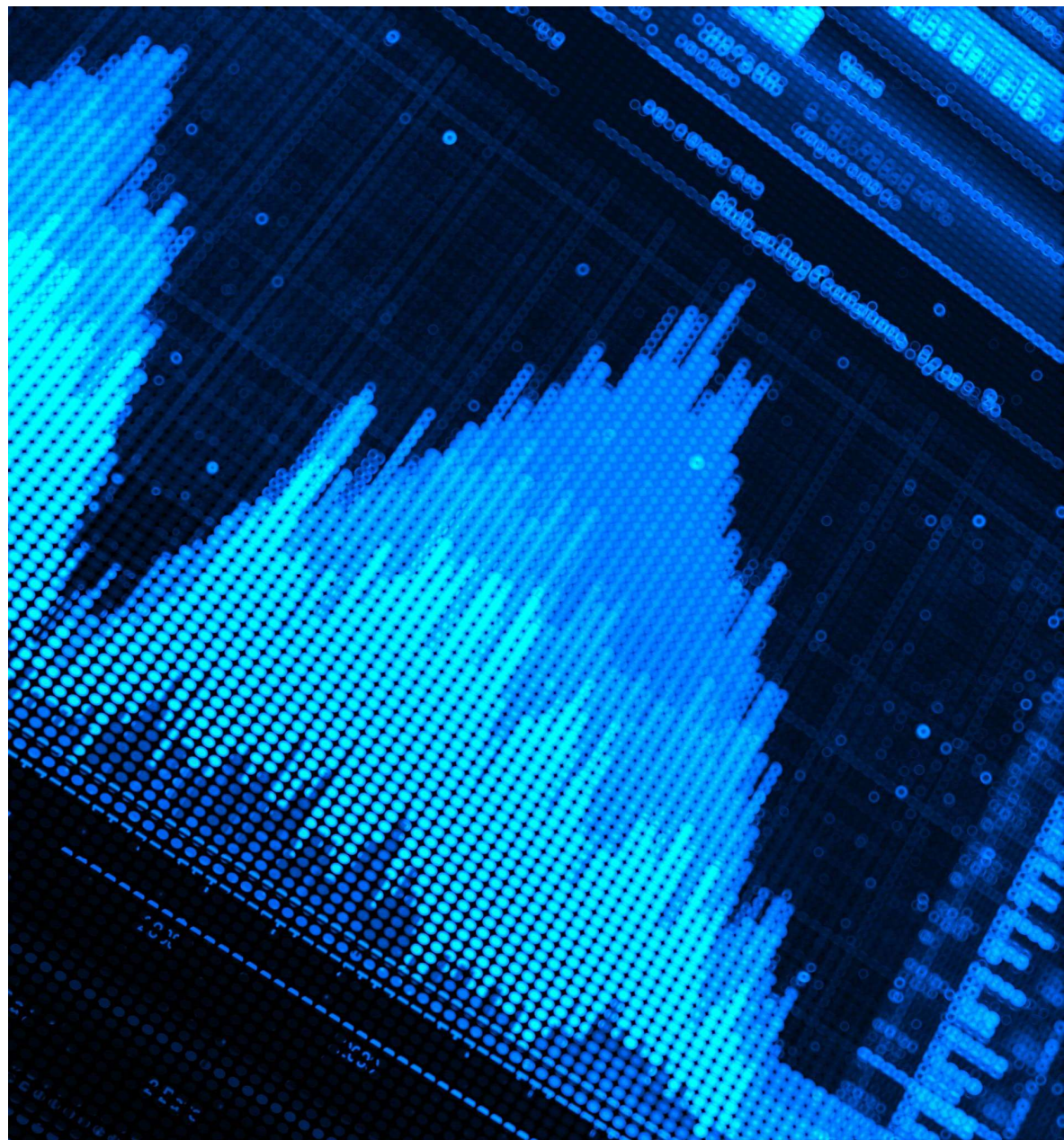
Projeções financeiras detalhadas e realistas

Importância das Projeções

Projeções financeiras detalhadas mostram o potencial de retorno e ajudam a prever a sustentabilidade do negócio.

Facilitação para Investidores

Projeções claras e realistas facilitam a tomada de decisão dos investidores, mostrando segurança no investimento.

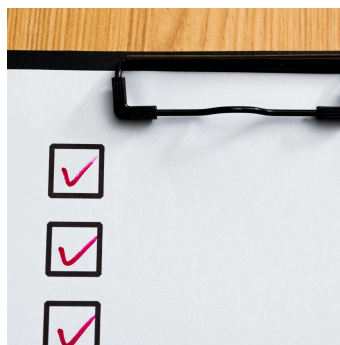


Estrutura robusta de governança e compliance



Governança Corporativa Sólida

Estruturas eficazes de governança fortalecem a gestão e garantem transparência nas operações empresariais.



Práticas de Compliance

Compliance assegura conformidade legal, reduzindo riscos jurídicos e protegendo a reputação da empresa.



Atração para Investidores

Governança e compliance robustas aumentam a confiança e atratividade para potenciais investidores.

**Gestão de
riscos e
monitoramento
pós-captção**

Mitigação de riscos: garantias, seguros e co- financiamentos

Garantias Reais

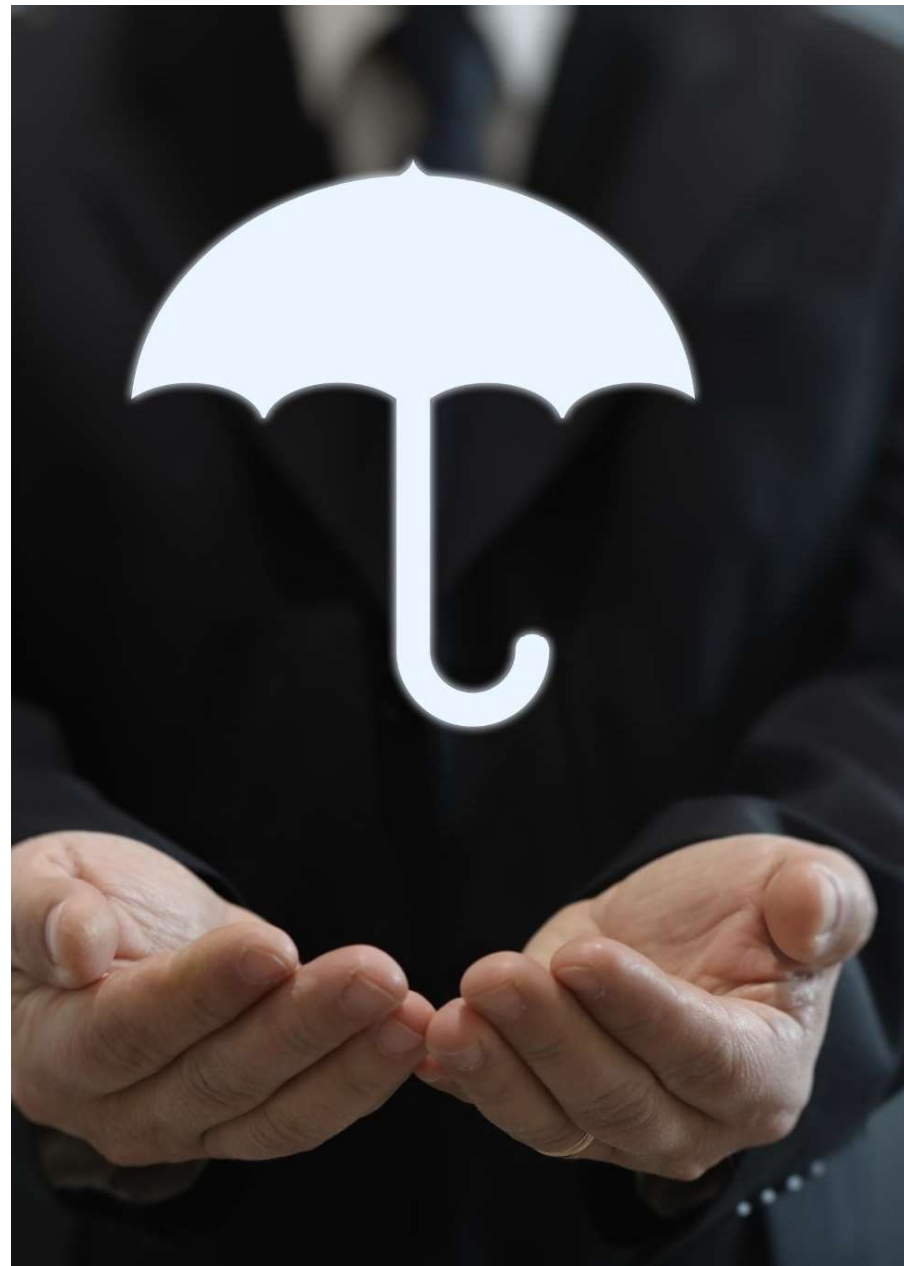
Garantias reais oferecem segurança contra inadimplência, protegendo os credores com bens tangíveis como garantia.

Seguros Financeiros

Seguros proporcionam cobertura contra riscos financeiros, minimizando perdas para empresas e investidores.

Co-financiamentos

Co-financiamentos distribuem riscos entre parceiros, fortalecendo a capacidade financeira para projetos maiores.





Importância do Monitoramento

Monitorar indicadores financeiros regularmente ajuda a identificar desvios rapidamente para ações eficazes.

Ações Corretivas

A tomada de decisões corretivas baseadas nos indicadores preserva a saúde financeira da empresa.

Monitoramento contínuo de indicadores financeiros pós- captação

Fortalecimento do rating e relações com o mercado

Importância da Relação com o Mercado

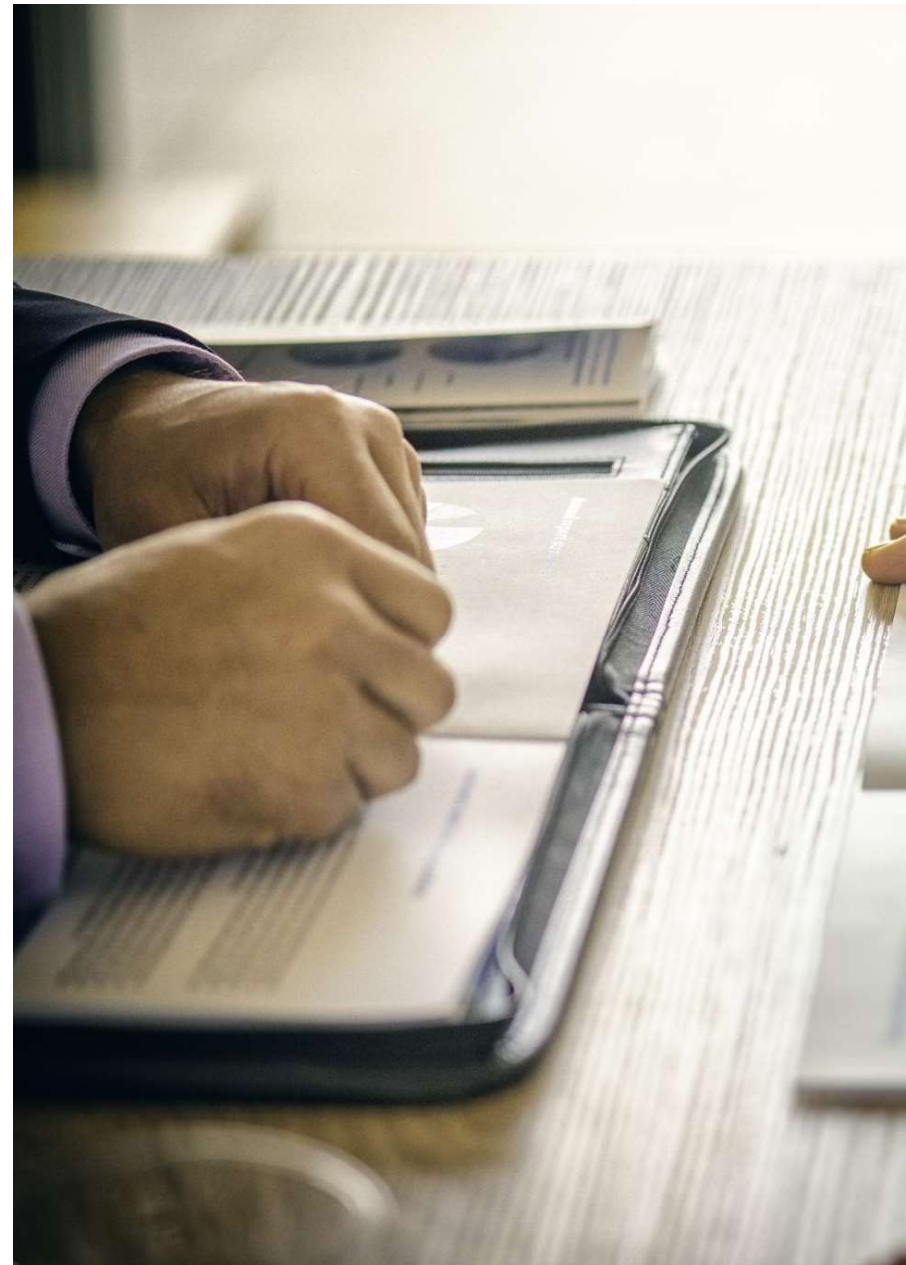
Uma boa relação com o mercado aumenta a confiança dos investidores e melhora a imagem da empresa.

Fortalecimento do Rating de Crédito

Fortalecer a classificação de crédito facilita o acesso a financiamento e reduz custos futuros de captação.

Facilitação de Futuras Captações

Uma classificação de crédito sólida torna as futuras captações mais ágeis e seguras para a empresa.



Conclusão

Finanças Estruturadas

Estruturar finanças de forma eficaz é crucial para apoiar o crescimento sustentável da empresa no mercado competitivo.

Estratégias de Captação

Estratégias de captação alinhadas ao ciclo empresarial ajudam a fortalecer a posição da empresa no mercado.

Quer saber mais a respeito e está próximo de investidores disposto a investir e ajudar no seu negócio?

Ah! Tenho o faturamento de R\$ 500M, 1B e preciso de suporte para operações estruturadas com profissionais especializados, conte conosco.

www.idbriefing.com.br

contato@idbriefing.com.br